



全球领先的 SAAS 智能营销云平台

## 珍岛集团 • Trueland

全球领先的 SaaS 智能营销云平台

LEADING GLOBAL SaaS PLATFORM OF AI MARKETING CLOUD

### 概况

珍岛集团成立于 2009 年，聚焦企业数字化与智能化，打造了全球领先的 SaaS 智能营销云平台，国内首创 Marketingforce.com（营销力）平台，也是中国最大的营销及销售 SaaS 公司。专注于大数据、人工智能技术、云计算在数字营销及企业数字化转型领域的创新与整合，现已形成 IaaS（云计算）、PaaS(开放中台)、All-in-one AI SaaS 等一站式智能营销云平台。

### 荣誉

珍岛集团获得国家、市级、科研机构协会等多方认可，收获相关荣誉与资质 400 余项。其中国家级资质荣誉 18 项，包括：国家科学技术进步二等奖、工信部推荐中小企业数字化赋能产品服务单位、国家商务部数字商务企业、中国互联网百强企业、国家中小企业公共服务示范平台、现代服务业综合试点单位、中国科协认定的全国示范院士专家工作站、国家高新技术企业（4 家）等。

### 业务

珍岛 Marketingforce.com 通过营销云、销售云等一站式全链路智能营销服务，赋能企业数字化智能化转型。智能营销云（T 云）聚焦企业营销获客，涵盖 70+ 功能模块自由组合，通过搭建营销平台，智能生成海量营销内容，多元渠道广泛分发，营销数据收集及可视化，并通过全过程数据分析优化营销策略，帮助企业以极低的成本获得大量优质销售线索。销售云（珍客 SCRM 私域流量运营、MA 销售自动化、CDP 客户数据中台、T-SHOP 智慧商城等）赋能企业数字化客户资产增值。通过销售线索智能管理、打通全网跨平台数据的客户关系运营、全链路数据分析洞察、搭建私域商城，形成销售链路的数智化闭环和高效销售增长。





全球领先的 SAAS 智能营销云平台

2

### 2022 国家两会新闻专刊

2022 两会 中国新闻

## 智能诊断营销现状 助中小企业高效数字化增长 一站式营销赋能企业“数智化”转型

在数字经济蓬勃发展的浪潮中，中小企业数字化转型已成为企业发展的关键。Marketingforce 作为全球领先的 SaaS 智能营销云平台，正助力中小企业实现数字化转型，提升运营效率，实现业务增长。

**数字化转型赋能企业“数智化”转型**

Marketingforce 一站式营销云平台，为企业提供从获客、转化、成交到复购的全链路营销解决方案。通过大数据分析、人工智能等技术，帮助企业精准定位目标客户，提升营销效果。同时，平台还提供 CRM、ERP 等系统，帮助企业实现业务协同，提升运营效率。

**数字化转型赋能企业“数智化”转型**

Marketingforce 一站式营销云平台，为企业提供从获客、转化、成交到复购的全链路营销解决方案。通过大数据分析、人工智能等技术，帮助企业精准定位目标客户，提升营销效果。同时，平台还提供 CRM、ERP 等系统，帮助企业实现业务协同，提升运营效率。

2022 两会 中国新闻

## 上海加快建设国际数字之都

上海加快建设国际数字之都，推动数字经济高质量发展。通过加强数字基础设施建设，提升数字产业核心竞争力，打造全球数字高地。

**上海加快建设国际数字之都**

上海加快建设国际数字之都，推动数字经济高质量发展。通过加强数字基础设施建设，提升数字产业核心竞争力，打造全球数字高地。

### 城市分部地点任选 (上海、武汉、深圳、无锡、宁波 提供免费住宿哦)

华东区

上海、无锡、杭州、南京、苏州、宁波、温州、常州、金华、扬州、绍兴、南通、徐州、台州、义乌、昆山

华南区

广州、深圳、珠海、东莞、肇庆、佛山、中山、汕头、惠州、江门、顺德、香港

西南区

成都、昆明、贵阳

华中区

武汉

其他地区

北京、长春、兰州

北美

硅谷

选择珍岛的理由

**行业标杆**

业内率先提出“智能营销”和“Marketingforce 营销力”核心概念，致力于打造全球领先的智能营销云平台，累计申请软著 400+ 专利 40+，荣获各类国际行业的奖项资质。

**强大技术支撑**

千人研发团队，自有云计算机房，获得国家科技进步二等奖，上海市科技进步一等奖，中国科协认定的全国示范院士专家工作站，国家高新技术企业（4家）等技术肯定。

**一站式数字化解决方案**

All-in-one AI SaaS——marketingforce 打通了营销云、销售云、等企业数字化服务产品，并开放多个企业生态平台，一站式助力企业数字化转型。

**全行业数字化实践经验**

累积服务 15W+ 客户，覆盖金融、汽车、新零售、医药大健康、生产制造、企业、跨境电商等行业领域，并在商业实践中为客户实现增长，获得广泛认可。

培训实况:



住宿环境:



特色福利:



丰富团建:



## 销售管理培训生

**BASE 地:** 上海、武汉、深圳

**目标:** 2 年内实现销售管理组织的升级, 未来 5 年内从管培生中选拔 SMB 体系管理, 不少于内部晋升干部的 80%。

岗位	要求	base地	薪资
销售管理培训生	985、211、普本学生会主席、 校级外联部部长	上海、武汉、深圳	13000、15000、18000、 20000、30000 (面试定级)
提供3个月免费住宿			

### 岗位内容:

- 1、熟悉了解公司产品及产品, 发掘分析客户需求, 拓展维护新老客户、为客户制定合理化解决方案;
- 2、把握销售机会, 与客户谈判促成合作, 达成业绩目标;
- 3、快速有效解决客户的咨询、疑问、投诉、建议及反馈, 提高客户满意度;
- 4、挖掘自身潜力, 收集一线营销信息、用户意见、市场信息、竞争方信息;
- 5、执行公司的销售策略及政策, 积极向公司提出参考意见, 维护企业形象;
- 6、通过自己的观察、沟通、分析, 了解分公司或中心需要的支持, 向销管部总结汇报。

### 任职资格:

- 1、985、211 学历, 普本校学生会主席或校外联部部长, 应届毕业生, 专业不限, 学习成绩优异;
- 2、作为珍岛营销精英高级管理人才储备, 管培生在职期间需学习专业的营销技能, 同时提升专业管理能力;
- 3、愿意从基础的工作开始, 不断学习积累, 挑战自我;
- 4、具有一定的事业心和领导能力, 出色的沟通, 协作能力;
- 5、良好的适应性, 灵活性, 及团队合作精神;
- 6、快速学习能力, 工作独立性强, 能够承受较大的工作压力, 善于自我管理。

## 总裁办管理培训生

**BASE 地:** 上海、武汉

岗位	要求	base地	薪资
总裁办管理培训生	985、211、普本学生会主席、 校级外联部部长	上海、武汉	13000、15000、18000、 20000、30000 (面试定级)
<b>提供3个月免费住宿</b>			

### 岗位内容:

- 1、前 3 个月的业务销售锻炼，熟悉业务部门的主要工作和掌握必要客户开发和维护的技能（电销+面销），了解公司的管理制度、运作模式、行政、人事、跨部门沟通等方面，提出建议，促进改进；
- 2、总裁办的督办和职能业务锻炼，协助公司完成各部门的相关项目，完成能力规划的训练和培养。负责督办集团各个部门，发现问题，分析原因，与部门相关负责人沟通对接，提出建议，督促并改进，以及项目执行等总办其他工作安排；
- 3、经过业务销售和总裁办的工作锻炼，对公司体系有了全面的深入了解，将根据个人能力、自身意愿和公司需求进行部门定岗，深入发展和提升业务能力。

### 任职资格:

- 1、985、211 学历，应届毕业生，专业不限，学习成绩优异；
- 2、熟练使用 Word、Excel、PPT 等办公软件，积极参加校内外活动，并有相应优异表现；
- 3、学习能力强，抗压能力强，条理清晰，认真负责，做事靠谱，能够多线程任务工作；
- 4、擅长沟通、跨部门协作、善于自我管理，能够积极主动督办总办各类工作；
- 5、适应能力要强，爱学习，职业、敬业，接受拥抱变化，阶段性调岗工作。

## 实习智能营销顾问

### BASE 地:

总部: 上海 大数据产业基地

第二总部: 武汉 光谷

分支: 无锡、苏州、南京、扬州、南通、常州、杭州、温州、宁波、台州、金华、绍兴、义乌、深圳、广州、中山、佛山、顺德、东莞、惠州、成都

岗位	要求	地点	实习保障薪资	提成
实习智能营销顾问	全日制本科	上海	8000	9%-29%
		广州、深圳	7500	9%-29%
		杭州、苏州、南京、宁波	6000	9%-29%
		无锡、武汉	5500	9%-29%
		东莞、佛山、温州、台州、绍兴、金华、义乌、成都、南通、常州	5000	9%-29%
		惠州、中山、顺德、扬州	4500	9%-29%

### 岗位内容:

- 1、通过电话、陌生拜访、新媒体等渠道寻找潜在客户，邀约并拜访客户；
- 2、与客户面谈，现场提供专业的产品演示和解决方案，完成销售（当你还不能独立面谈的时候，经理会手把手带着你并演示给你看如何和客户面谈）；
- 3、对老客户进行定期维护，及时了解客户需求，把握客户心理，实现销售机会到销售产能的最大转化。

### 任职资格:

- 1、本科及以上学历，不限专业，对互联网营销感兴趣者优先；
- 2、接受无经验小白，公司有完整培训体系赋能；
- 3、气质亲和，具有较强的沟通能力、良好的服务意识；
- 4、具有换位思考能力，认可长期主义，具有较强的团队合作意识；
- 5、具有拼搏进取的精神，热爱销售，有一定的抗压能力。

## 客户成功专员

**BASE 地:** 上海、无锡、武汉（无锡、武汉：未毕业实习生提供三个月免费住宿）

岗位	要求	地点	实习保障薪资	薪资构成	提成
客户成功专员	全日制本科	上海	8000	6000底薪+2000绩效	8%-25%
		无锡、武汉	5500	4500底薪+1000绩效	8%-25%
提供3个月住宿，岗前一周培训，每天补贴80元生活费，无锡武汉八五折。					

### 岗位内容:

- 1、洞察用户生命周期，针对不同阶段客户提供主动服务，长期做好客户关系维护，为客户成功使用产品提供帮助；
- 2、能够准确识别和理解客户需求，并依据用户需求提供完善的解决方案，提升客户活跃度和使用密度；
- 3、将客户需求和反馈进行收集分析，及时反馈给产品，推动产品迭代优化；
- 4、负责中小企业客户的粘性关系，进行客户的可持续合作关系，以达到留存和续签，NPS 增长事宜。

### 任职资格:

- 1、优秀的应届生：市场营销、软件工程、经济管理等相关专业优先；
- 2、有很强的学习力，目标明确，主动性强；
- 3、情商高，有很强的服务意识和责任感；
- 4、性格活泼开朗，可熟练使 Word/Excel/PPT 等办公软件；
- 5、愿意和优秀的人一起工作，想成为优秀的人。

## 其他岗位

部门	招聘岗位	薪资	学历要求	地点
金融解决方案部	解决方案管培生	15k	985	上海
KA 客群事业部	KA 商务管培生	15k	985	上海
产品研发中心	Java 开发工程师、Web 开发工程师、 算法工程师、数据开发工程师、 测试工程师、产品经理	10k	985	武汉
产研交付中心	项目助理	10k	985	武汉
证券事务部	证券事务专员	7-8k	985	上海
市场部	市场部实习生 (可转正)	150/天	985、211、一本	上海

Ps: 以上各岗位需求人数 2 人, 具体岗位信息可向 HR 咨询

## 第一份工作怎么选?

加入广阔前景的行业和公司  
和优秀的人做有挑战的事  
获得丰富的实践机会  
职场工作专业技能的全方位培养

### 加入我们, 你将获得?

实习期满或提前转正机会  
高于行业水准的薪酬  
通畅的发展通道 和 广阔的晋升空间  
专业的培训和互联网行业实践  
欢迎你的加入!

**投递简历:**

邮箱

[vivi.huang@marketingforce.com](mailto:vivi.huang@marketingforce.com)

(邮件命名: 学校名称+姓名+应聘岗位)

微信

黄经理 18571637983

**预约面试:**

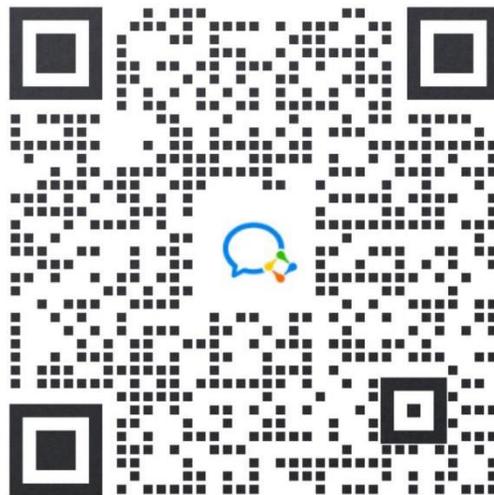
1. 点击链接

<https://jinshuju.net/f/rCQrPy>

2. 扫码预约



对岗位有意向的同学可**扫码进群、预约面试、并添加 HR 微信**，我们会与您取得联系！



微信群：预约面试、进度通知、疑难解答